



FONDO “EXPORT BUSINESS MANAGER”:  
SCEGLI IL SUPPORTO PIÙ COMPLETO E STRUTTURATO!



PROMOS

 **Co.Mark**  
GRUPPO TECNOINVESTIMENTI

# 4 MLN PER LE IMPRESE CHE ESPORTANO

CO.MARK, FORNITORE UFFICIALE DI REGIONE LOMBARDIA,  
SOSTIENE IL TUO SVILUPPO SUI MERCATI ESTERI!



Il nuovo bando di Regione Lombardia **“Export Business Manager”** incentiva l’export delle PMI lombarde con un **contributo a fondo perduto del valore di € 8.000!**

# SCOPRI DI PIÙ SUL **VOUCHER**

## CHI PUÒ FARE RICHIESTA?

**Micro, Piccole e Medie Imprese** che alla data di presentazione della domanda siano attive, iscritte al Registro delle Imprese e abbiano un **fatturato minimo di Euro 500.000** in almeno uno degli ultimi tre esercizi approvati. (tale limitazione non si applica alle start-up innovative)

## PROGETTI AMMISSIBILI

1. Acquisto di servizi per la promozione e lo sviluppo dell'export tramite l'affiancamento di un **Export Business Manager** (ricerca partner commerciali o industriali, clienti, agenti o distributori; studi di fattibilità, organizzazione di incontri B2B, ecc...);
2. Acquisto di servizi di **promozione dell'impresa** sui mercati esteri e partecipazione a **fiere virtuali** (comunicazione, advertising, ecc...);
3. Partecipazione a **fiere internazionali** in Italia o all'estero.

## AGEVOLAZIONE PREVISTA

Contributo a fondo perduto di importo fisso pari ad **€ 8.000** a fronte di una spesa ammissibile di almeno € 13.000 per l'acquisizione di servizi erogati dall'Export Business Manager; un contributo aggiuntivo a fondo perduto di importo fisso pari a **€ 2.000** a fronte di una spesa aggiuntiva di almeno € 5.000 per l'acquisizione di servizi di promozione e/o per la partecipazione a fiere internazionali.

# CO.MARK e PROMOS

Co.Mark, selezionata dalla Regione Lombardia come fornitore ufficiale del servizio, si affianca ad un partner d'eccezione, Promos - Azienda Speciale della Camera di Commercio di Milano.

I due leader in Italia in servizi di internazionalizzazione e marketing per le imprese, uniscono strumenti, metodo e competenze per offrirti un sostegno all'export completo, efficace e realmente innovativo!



**Co.Mark**, società del Gruppo Tecnoinvestimenti, è un'azienda **specializzata in servizi di Temporary Export Management per le imprese italiane di ogni dimensione e settore merceologico**.

Da quasi vent'anni opera su tutto il territorio nazionale attraverso i **Temporary Export Specialist®**, che affiancano le aziende per fornire un **supporto completo allo sviluppo dell'export**: individuazione dei mercati e dei canali ideali, ricerca e gestione dei potenziali clienti allo scopo di concretizzare le vendite.



**Promos** è l'**Azienda Speciale per le Attività Internazionali della Camera di Commercio di Milano**, che opera nel campo dell'**internazionalizzazione e del marketing territoriale**.

Da oltre venticinque anni **sostiene la competitività e lo sviluppo delle imprese lombarde sui mercati esteri offrendo servizi e strumenti per l'internazionalizzazione**. È leader nella ricerca di partner internazionali e nell'organizzazione di incontri d'affari in Italia e all'estero.

# COSA TI OFFRIAMO



1. ASSISTENZA PER LA PRESENTAZIONE DELLA DOMANDA



2. TEMPORARY EXPORT SPECIALIST® PER 6 MESI IN AZIENDA



3. INCONTRI B2B NEI MERCATI SELEZIONATI



4. WEB MARKETING PER COMUNICARE AL MEGLIO L'AZIENDA



## 1. ASSISTENZA PER LA PRESENTAZIONE DELLA DOMANDA



**Promos** supporta l'azienda nella preparazione e nella presentazione del progetto di finanziamento.

La procedura di assistenza prevede **3 step**:

- briefing iniziale con l'azienda;
- preparazione del progetto e della modulistica richiesta;
- presentazione del progetto alla Regione.



## 2. TEMPORARY EXPORT SPECIALIST® PER 6 MESI IN AZIENDA



**Co.Mark** inserisce in azienda un Temporary Export Specialist® che, dopo aver individuato i mercati di maggiore interesse e i canali di distribuzione ideali, si dedicherà alla ricerca clienti e allo sviluppo di nuovi contatti commerciali nei mercati target, con l'obiettivo di finalizzare le vendite.



### 3. INCONTRI B2B NEI MERCATI SELEZIONATI



**Promos** organizza incontri di affari B2B direttamente sul mercato target, per agevolare la definizione di accordi commerciali tra il cliente e le controparti selezionate che hanno manifestato interesse nei confronti dell'offerta aziendale.





## 4. WEB MARKETING PER COMUNICARE AL MEGLIO L'AZIENDA



**Co.Mark** rafforza la promozione all'estero dell'azienda cliente e dei suoi prodotti, creando un piano marketing di attività integrate per comunicare efficacemente il brand nei mercati di interesse.

RICHIEDI IL TUO VOUCHER PER L'EXPORT,  
**CONTATTACI**

 +39 035 233337



 [INFO@COMARKSPA.IT](mailto:INFO@COMARKSPA.IT)

**CO.MARK S.P.A.**

**SEDE** PARCO SCIENTIFICO TECNOLOGICO KILOMETRO ROSSO | VIA STEZZANO 87, 24126 BERGAMO

**T** +39 035 233337 | **F** +39 035 217837 | **E** [INFO@COMARKSPA.IT](mailto:INFO@COMARKSPA.IT) | **W** [COMARKSPA.IT](http://COMARKSPA.IT)



**TECNOINVESTIMENTI**